



VACATURE

Word je geprikkeld door de wondere wereld van wijn? Ben je gemotiveerd om sales te boosten in je sector? Lees dan zeker verder!

Hasselt Millesime zoekt een Senior Wine Consultant

De nieuwe medewerker die idealiter snel kan starten, zal terecht komen in een dynamisch, groeiend en positief ingesteld bedrijf met een vlakke structuur. Hasselt Millésime maakt deel uit van een grote internationale groep maar functioneert als een autonome speler met eigen drive en passie.

Wij zijn actief in de verkoop van wijnen, aperitieven en champagnes. Bekende merken zoals MVSA, Guillaume en Barefoot behoren tot ons assortiment. Ons vast cliënteel bestaat uit de Belgische grootdistributie, de drankenhandel en wijnhandel in de Benelux. De begrippen service, flexibiliteit en partnership staan centraal in onze klantenmissie.

Onze producten: www.hasseltmillesime.be

Takenpakket

- Jouw focus ligt zowel op het **opvolgen en professioneel ondersteunen** van bestaande Hasselt Millesime klanten in België. (Wijnhandel)
- Centraal staat het **beïnvloeden van assortiment** via gestelde KPI's
- Aangerekte **marketingtools** worden efficiënt ingezet in functie van de S&M doelstellingen. Dit in kader van **HM-projecten** (Ambassadorprogram B2B/ Horeca/...)
- **Je organiseert** in functie van HM en klant/eindklant **Roadshows, Opendeurdagen en events**.
- Je bent **winetrainer voor het personeel HM, de klant en de klant van de klant**.
- Je **werkt nauw samen** met de verschillende betrokken partijen; collega's ONtrade/OFFtrade, marketing, HM B2B klant en haar eindklanten.
- Specifieke degustaties worden op voorhand met collega's en Salesmanager afgestemd
- Je **rapporteert wekelijks resultaten rond gestelde KPI's** en objectieven en je beheert een efficiënte digitale agenda. Planning in deze is uiteraard cruciaal.
- Twee wekelijks is er een inforonde op Hasselt Millesime waar er ruimte is om met de Salesmanager resultaten & opportuniteiten of problematieken te bespreken.
- Per kwartaal worden de bedrijfstargets voorgesteld op een Salesmeeting.

Profiel

- Wijn is jouw ultieme passie.
- Je bent overtuigend.
- Je bent communicatief en vlot meertalig.
- Je hebt zin voor verantwoordelijkheid en werkt graag zelfstandig.
- Je hebt een goede kennis van MS-Office programma's (Excel, PowerPoint, Word)
- Je kan je onderscheiden via een degelijk netwerk binnen wijnvakhandel, bierhandel, horecagroothandel, catering en horeca.

Studies & Werkervaring

- Je hebt een bachelor diploma of je kan rekenen op jouw ervaring.

Talenkennis

- Nederlands (zeer goed)
- Frans (goed)
- Engels (goed)

Ingesteldheid en karaktervereisten

Meer nog dan de competenties, vinden wij het belangrijk dat de kandidaat die voor deze vacature solliciteert dezelfde ingesteldheid heeft als onze algemene bedrijfsspirit : gedrevenheid, pro activiteit maar ook menselijk ingesteld en met volle goesting !

Wat bieden wij jou?

- Een uitdagende job binnen een salesteam in volle expansie.
- Vast contract
- Je mag een sectorconforme verloning verwachten die aangevuld wordt met extra-legale voordelen zoals bedrijfswagen, mobiele telefoon, laptop, tablet, ...

Werkomgeving

Ons kantoor is gelegen te Ekkelgaarden in Hasselt. De locatie is makkelijk bereikbaar met de auto, parkeerplaatsen zijn voorzien. Het bedrijf bestaat uit 23 medewerkers. Er heerst een positieve sfeer waar collega's in een hecht teamverband werken.

Geïnteresseerd?

Stuur dan snel jouw motivatiebrief en CV naar: wim@hasseltmillesime.be
ter attentie van Wim Verwerft